

กำหนดการ

เจรจาธุรกิจสร้างพันธมิตร กับ OfficeMate #รุ่นที่ 4

วันอังคารที่ 24 พฤศจิกายน 2563 เวลา 08.00 – 12.00 น.

ณ ห้อง Chamber ชั้น B โรงแรม S31 สุขุมวิท 31 กรุงเทพฯ

กลุ่มสินค้าและผลิตภัณฑ์เป้าหมาย :

- เครื่องมือช่าง วัสดุสิ้นเปลือง สินค้าและบริการ สำหรับใช้ในโรงงานหรืออุตสาหกรรม
- Medical & Healthcare (สินค้าเทคโนโลยี เครื่องมือ เครื่องใช้ วัสดุสิ้นเปลืองอุปกรณ์การปฐมพยาบาลเบื้องต้น ป้องกันและเตรียมการรองรับสำหรับอุบัติเหตุและเกี่ยวกับการแพทย์)
- HORECA: สินค้าอุปกรณ์เครื่องครัว สินค้าและบริการ เพื่อกลุ่ม Hotel Restaurant และโรงอาหาร Canteen
- IT & Gadget
- เฟอร์นิเจอร์ สำหรับออฟฟิศ สำนักงาน โรงงาน และธุรกิจ
- อุปกรณ์เครื่องเขียน
- เครื่องใช้สำนักงาน

จัดโดย หน่วยงานจับคู่ธุรกิจ ฝ่ายส่งเสริมการค้าและการลงทุน สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย
ร่วมกับ กลุ่มบริษัท ออฟฟิศเมท (ไทย) จำกัด



กำหนดการ	
08.00 – 08.30 น.	ลงทะเบียน และรับเอกสาร
08.30 – 08.35 น.	กล่าวต้อนรับโดย ผู้บริหารสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย
08.35 – 08.40 น.	กล่าวต้อนรับโดย ผู้บริหาร บริษัท ออฟฟิศเมท (ไทย) จำกัด
08.40 – 10.00 น.	บรรยายโดยวิทยากร จาก บริษัท ออฟฟิศเมท (ไทย) จำกัด OfficeMate <ul style="list-style-type: none"> • แนะนำธุรกิจ OfficeMate • แนวโน้มและความต้องการของลูกค้า OfficeMate • คุณสมบัติและความต้องการเป็นคู่ค้ากับ OfficeMate ต้องทำอย่างไร • เงื่อนไขและข้อกำหนดเบื้องต้นในการเป็นคู่ค้า • การเตรียมความพร้อมเพื่อเป็นคู่ค้ากับ OfficeMate • ถาม – ตอบ
10.00 – 10.10 น.	พักรับประทานอาหารว่าง ชา – กาแฟ
10.10 – 12.00 น.	เจรจาธุรกิจ กับบริษัท ออฟฟิศเมท (ไทย) จำกัด OfficeMate (One to One Business Matching) <ul style="list-style-type: none"> • ผู้ประกอบการ นำเสนอสินค้าและผลิตภัณฑ์ และเจรจาธุรกิจ กับ OfficeMate

รูปแบบการจัดซื้อ : เสนอราคาเป็นงาน ๆ นอกจากระบุเป็นอย่างอื่น

หมายเหตุ :

1. รายละเอียดกำหนดการอาจมีการเปลี่ยนแปลงตามความเหมาะสม
2. ขอสงวนสิทธิ์การเข้าร่วมเฉพาะผู้ประกอบการที่ไม่มีสินค้าจำหน่ายกับ บริษัท ออฟฟิศเมท (ไทย) จำกัด
3. การพิจารณาสินค้าและผลิตภัณฑ์ โดยสำนักงานจัดซื้อของ บริษัท ออฟฟิศเมท (ไทย) จำกัด ถือเป็นขั้นสูงสุด (กิจกรรมที่ทางสภาอุตสาหกรรมฯ จัดขึ้น มีค่าใช้จ่ายในการเข้าร่วมกิจกรรม เพื่อเป็นค่าบริการจัดการของหน่วยงานจับคู่ธุรกิจ สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย ไม่เกี่ยวข้องกับองค์กรที่มาร่วมจัดกิจกรรมเจรจาธุรกิจแต่อย่างใด)

ค่าสมัครในการเข้าร่วมกิจกรรมฯ	ราคา (ยังไม่รวม ภาษีมูลค่าเพิ่ม)
• สมาชิก BM Platinum	3,700 บาท (เข้าได้ไม่เกิน 2 ท่าน/บริษัท) • ท่านที่ 3 ขึ้นไป 1,000 บาท
• สมาชิก (1)+(2) BM Member และสมาชิกสภาอุตสาหกรรมฯ	3,900 บาท (เข้าได้ไม่เกิน 2 ท่าน/บริษัท) • ท่านที่ 3 ขึ้นไป 1,000 บาท
• สมาชิกสภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย	4,100 บาท (เข้าได้ไม่เกิน 2 ท่าน/บริษัท) • ท่านที่ 3 ขึ้นไป 1,200 บาท
• สมาชิก Business Matching (BM Member)	4,100 บาท (เข้าได้ไม่เกิน 2 ท่าน/บริษัท) • ท่านที่ 3 ขึ้นไป 1,200 บาท
• ผู้ประกอบการทั่วไป	4,500 บาท (เข้าได้ไม่เกิน 2 ท่าน/บริษัท) • ท่านที่ 3 ขึ้นไป 1,500 บาท

ผู้ประสานงาน :	หน่วยงานจับคู่ธุรกิจ • ฝ่ายส่งเสริมการค้าและการลงทุน สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย	   
----------------	--	---

คุณวิริญญา Tel : 02-345-1124 • มือถือ 086-329-1976 • virinyaa@fti.or.th

คุณจารุณี Tel : 02-345-1180 • มือถือ 086-329-1977 • jaruneeh@fti.or.th